

# 知識天地

## 誤解的起源：為什麼林則徐會以禁運大黃威嚇英國？

張哲嘉副研究員（近代史研究所）

### 一、大黃與鴉片戰爭

在美國唸書的時候，有好幾次同學帶著揶揄的口氣問我：「林則徐這個人很好笑，在鴉片戰爭開打前，發一封語帶威脅的國書給維多利亞女王，說中國要是不再出售茶葉跟大黃，你們英國人要怎麼活下去！為什麼他要這麼說？」

對中國的史家來說，這個問題與其說是好笑，還不如說是令人忿恨。如柏楊在《中國人史綱》中，就用沈痛的口吻，譴責當時滿朝文武愚昧，因為他們在戰前的廷議中，紛紛放言英國人吃不到中國的茶葉大黃，日久之後自會全部眼睛瞎掉，腸道堵塞，腹中脹滿糞便無法排出，最後全部死光光。這些囁語充分說明清廷的昏庸無知。不只如此，還丟臉丟到外國去，成為至今見笑於洋人的國恥。



圖二：十七、十八世紀之交，英人從中國攜回之大黃標本



圖一：八世紀輸出日本的大黃藥材（現存奈良正倉院）

好笑也好，可恨也罷，無風不起浪，事出必有因。尤其是，很多人說當時道光君臣愚昧無比，唯有林則徐一人頭腦清醒，然而洩漏清廷顛覆這個最高國家機密的，卻正是林則徐。既然大家不懷疑林則徐的頭腦，而且他國書中所訴諸的手段，正是國際間縱橫捭闔常用的理性嚇阻，那麼在他心中，必然堅信祭出茶葉、大黃這兩張王牌，有足以讓英國投鼠忌器的道理。

說起茶葉，英國人嗜茶如命，舉世皆知。而中國幾乎是當時西方唯一的茶葉貨源，斷絕供應勢必引起恐慌。那大黃又是什麼呢？

正如清廷所議論紛紛的，大黃乃是便秘者的恩物，中醫最主要的瀉藥。由於藥性猛烈，得到一個「將軍」的外號。在排除腹中病邪上固然具有神奇功效，卻因過於強大，是以歷代本草諄諄告誡，體質衰弱者服用可能導致死亡。也因此有史料提及，有人為了證明自己身強體健，在眾友面前表演狂啖大黃而暴斃；還有烈婦特地把大黃留作殉夫的最後絕招，沒想到卻因此將先前自殺不成所吞的金環排泄了出來。

說也奇怪，堪充藥用的大黃雖然僅產於中國，現存最早的藥效記錄卻是出自遠在希臘的醫生 Dioscorides 之手，時間是西元一世紀。儘管西方也有類似的大黃屬(*Rheum*)植物，卻不知道這種神奇的藥草是來自哪個遠方的國度，因而賦予了它一個具有野蠻意味的字根 bar(好比 barbarian)，所以今日英文稱之為 *rhubarb*。

由於它優良的通便功能，當時西方醫學主流的體液學說，對其能同時排出人體多餘的黑膽汁，卻不致引起嚴重脫水問題的性質，大加讚頌。其價格奇昂，可與黃金等價，從而成為絲路貿易另一項熱門的商品。

有很長一段時間，歐洲人無從得知貨源，只好任由中介的阿拉伯商人漫天喊價。但自蒙古西征打開了東西通路，有機會到東方旅行的歐洲人，就急著尋訪大黃的原鄉，如馬可波羅就特別記載：天下商旅齊聚肅州，採買大黃。對於大黃的渴望，也成為日後歐洲發憤從事地理大發現的強烈動機之一。

自大航海時代起，葡萄牙商人首先以澳門為據點，瘋狂採購大黃回歐販售，大賺其錢後，英法西荷等國聞風踵至，其商船也群聚廣州。

然而想藉大黃博取暴利的，不僅是航海國家，以陸地和中國接壤的俄羅斯帝國，早就想來分一杯羹。日後林

則徐之所以用禁運大黃恫嚇英國，便須追溯中俄大黃貿易來解開謎底。

## 二、中俄大黃貿易



圖三：藥草大黃（攝於北海道大學藥草園）

中俄兩國是在清順治年間，因為俄人開拓西伯利亞而成爲接壤鄰國。俄羅斯連年征戰，早就有意藉由轉賣中國貨物以補貼國用，而大黃正是他們所相中的重點商品之一。第一個訪華的使節團，就同時肩負竊取大黃種子的祕密任務。

由於大黃行情在西方居高不下，轉販利潤驚人，沙皇更將大黃列爲專賣，立重刑嚴禁私售，收入全數中飽皇室私囊。到了彼得大帝厲行歐化政策，更特別禮聘蘇格蘭醫官，篩選最優等的大黃，專業包裝「皇冠大黃」的品牌，以保證俄國所經銷大黃的高品質與高售價。

1727 年，中俄雙方簽訂《恰克圖條約》，互市地點限定於外蒙古邊境。俄方對中國商品的需求連年增加，外交關係卻不穩定。中國動輒閉關絕市，光在 1744 與 1792 年之間，閉市次數就高達十回。

這十回均以俄方讓步收場，但最後一次成效最爲卓著。俄方不但接受所有條件，態度更是卑順恭謹。更重要的是，自此有超過半世紀的時間，俄國人沒有再起爭端。因此清人一直傲誇此事爲莫大勝利，對此念念不忘。由於這次爭端首次以禁運大黃對付俄國，因此誤以爲大黃是終結長久紛爭的頭號功臣。

這次爭執，起於 1785 年俄國拒絕交出流亡入俄的清朝逃犯，乾隆皇帝照例閉市懲罰，而俄國這次也很強硬，僵局維持四年之久。到 1789 年於新疆、內蒙等地，在短短一兩個月間突然連續查獲五起企圖偷渡的大黃，總數高達 18000 斤。

於是乾隆頒佈了嚴厲的大黃封鎖令，不但陸地邊境與海岸線全面戒嚴防止大黃走私出海。各藩屬以及齊聚廣州的歐洲商人，每國僅能得到每年 500 斤的配額，以防經第三國轉賣入俄，其目的當然是扼住俄國的咽喉，讓無從得到大黃的俄人因絕望而屈膝。

管制大黃的措舉似乎立竿見影，俄人在此同時翻然表現善意。乞求恢復通商的使節冠蓋相望，表示願意順從中方條件。清人將此外交大勝歸因於乾隆神機妙算，運用大黃使俄國屈服。

原來禁運大黃是不戰而屈人之兵的利器！在乾隆的「十全武功」中，即使對付暹羅、安南等小國也須大動干戈，但這次面對遠較強大的俄國，卻只需禁運大黃即足使外夷降心服從。當時更興起一種輿論：大黃僅生產於中國，乃是天意要中國藉此控馭天下萬邦！

然而實際的情況是，「皇冠大黃」的貴族路線在多年榮景後，逐漸不支商業技術越來越高強的英、荷等國的傾銷壓力，在價格戰上敗下陣來，沙皇在 1781 年放棄不再有利可圖的專賣體制。而大黃私商才剛獲准進場四年，就受到局勢的波及，加上這次又僵持得特別久，生計窘迫之餘只好鋌而走險，從中國走私大批大黃，因而造成了天大的誤會。

俄國當時的軍力早已超過中國，卻在主戰主和之間多年議論不絕。最後由於中國貿易乃是俄國常年國庫 20% 收入的來源，而且英國的商業勢力急速進展，使俄國警覺不可長久在轉賣中國貨物的歐洲市場中缺席，權衡之下，凱薩琳大帝決定以通商爲重，不惜放低身段來平撫清廷的自尊心，以換取貿易利益。

對這些敵情清廷一無所悉，卻因爲中俄議和後廣州洋商立即懇求恢復大黃正常貿易，「領悟」到這些夷狄全都是一丘之貉，從此也在對英交涉時套用了禁運大黃的招數。事實上在林則徐之前，有 1808，1829，與 1834 三次衝突，清廷已曾用同樣手法，得到英國讓步的結果。只不過那幾次沒有鬧大，所知的人不多而已。

在這樣反覆得到驗證的認知基礎上，包括林則徐在內的道光君臣，想以禁運大黃脅迫英國屈服是很自然的，其出發點是不戰而屈人之兵，迴非用昏庸顛預一語，就可輕易嗤之以鼻。只不過，敬天法祖的孫子道光被罵到狗血淋頭，發明此法的祖父乾隆卻逍遙事外，繼續被頌揚崇拜，歷史評價的幸與不幸，有如此者。

福兮禍所倚。1789 年乾隆對俄封鎖大黃後所取得的勝利假象，一面大幅增長了中國的虛矯之氣，造就數十年「有大黃即可無敵於天下」的幻景，一面卻也讓中國錯失早日見識歐洲實力與世界大勢的機會，以致於到了鴉片戰前，還瀰漫著一片樂觀空氣。大黃這種藥物就這樣藉由一連串的誤會與巧合，譜出了一齣中國近代史上的鬧劇。

※各期知識天地文章請逕於本院網頁：<http://www.sinica.edu.tw/>「常用連結」之「週報〈知識天地〉」項下瀏覽。※